

STAGE DE 6 MOIS

Dès que possible - Lyon (69)

Merci d'adresser votre candidature (**CV + Lettre de Motivation**)
à recrutement@addbike.fr avec les références de l'offre en objet.

Présentation de la société AddBike. :

Notre entreprise cherche à révolutionner la culture du vélo urbain en proposant des produits innovants pour faire du vélo une alternative crédible aux autres moyens de transport, pour tous les types d'utilisateurs.

L'AddBike, première solution développée, est un châssis à deux roues qui vient remplacer la roue avant d'un vélo classique, le transformant en triporteur urbain maniable. Sur cette base se fixent, en fonction des besoins, des modules pour remplir différents usages : transport d'enfant, de courses, de charges...

Le produit est commercialisé depuis septembre 2017.

L'esprit d'équipe, l'implication et le respect de l'environnement sont des valeurs fortes des dirigeants d'AddBike qu'ils souhaitent partager avec leurs collaborateurs.

Description du poste : **Business Developer Scandinavie**

AddBike commercialise principalement ses produits auprès des magasins de cycles en France et à l'étranger. Après une première phase de développement dans les pays francophones, AddBike cherche à s'implanter dans les pays d'Europe du Nord (Allemagne, Pays-Bas, Scandinavie), dont la culture cyclable est particulièrement développée. Dans ce cadre, nous recherchons une ressource supplémentaire pour prendre en charge le développement sur les marchés scandinaves. En relation permanente avec le responsable commercial et basé dans nos locaux de Villeurbanne :

- Réalisez et tenez à jour la qualification de la base de données de prospection
- Proposez et préparez des actions commerciales auprès des revendeurs du réseau
- Identifiez les acteurs du secteur qui permettent des relais de croissance et de notoriété
- Réalisez ponctuellement des visites terrains auprès des comptes clés
- Participez le cas échéant à des événements (salons, festivals...) de présentation du produit AddBike dans les différents pays d'action
- Proposez des supports marketing et de communication à destination de la clientèle professionnelle et grand public de la zone concernée
- Vos actions sont réalisées en cohérence avec la politique de communication d'AddBike.

Profil recherché

- Cours Bac +3/ Bac+4 Commerce en cours
- Première expérience de vente en BtoB appréciée
- Anglais professionnel écrit et oral (permet de passer des appels à l'étranger), langue complémentaire du secteur prospecté un plus : danois, suédois, norvégien
- Rigueur, professionnalisme et autonomie
- Bon relationnel : écoute et communication
- Aisance au téléphone
- Volonté d'apprendre
- Aisance pack Office, outils de reporting

