

STAGE DE 2 MOIS

Dès que possible - Lyon (69)

Merci d'adresser votre candidature (**CV + Lettre de Motivation**)
à recrutement@addbike.fr avec les références de l'offre en objet.

Présentation de la société AddBike. :

Notre entreprise cherche à révolutionner la culture du vélo urbain en proposant des produits innovants pour faire du vélo une alternative crédible aux autres moyens de transport, pour tous les types d'usagers.

L'AddBike, première solution développée, est un châssis à deux roues qui vient remplacer la roue avant d'un vélo classique, le transformant en triporteur urbain maniable. Sur cette base se fixent, en fonction des besoins, des modules pour remplir différents usages : transport d'enfant, de courses, de charges...

Le produit est commercialisé depuis septembre 2017.

L'esprit d'équipe, l'implication et le respect de l'environnement sont des valeurs fortes des dirigeants d'AddBike qu'ils souhaitent partager avec leurs collaborateurs.

Description du poste : **Développement commercial**

AddBike commercialise principalement ses produits auprès des magasins de cycles en France et à l'étranger. AddBike vise en complément, en direct ou en partenariat, une clientèle professionnelle, dont les besoins de mobilité cyclable évoluent. En relation permanente avec le responsable commercial, vous :

- Réalisez et tenez à jour la qualification de la base de données de prospection
- Proposez et préparez des actions auprès des revendeurs du réseau
- Menez des actions spécifiques de qualification sur certaines cibles clientèle
- Participez le cas échéant à des événements (salons, festivals...) de présentation du produit AddBike en France
- Proposez des supports marketing et de communication à destination de la clientèle professionnelle
- Vos actions sont réalisées en cohérence avec la politique de communication d'AddBike.

Profil recherché

- Cursus Bac+2 / Bac +3 Commerce en cours
- Première expérience de vente en BtoB appréciée
- Anglais professionnel écrit et oral (permet de passer des appels à l'étranger), autre langue appréciée (allemand ou néerlandais)
- Rigueur, professionnalisme et autonomie
- Bon relationnel : écoute et communication
- Aisance au téléphone
- Volonté d'apprendre
- Aisance pack Office, outils de reporting

